

德必荟

For Creative | 助力中国创意

寻找来自星星的你， 德必“星伙伴”招募啦！

如果你有与众不同的产品，如果你有坚不可摧的服务，如果你有“用户至上”的理念，如果有你有推陈出新的勇气，如果你想让德必20个园区内，数千家企业、数十万白领都享受到你的产品和服务，那么，或许你正是我们在寻找的德必“星伙伴”！

2014年，德必创新服务中心将为园区企业提供有关于生活方式、工作方式、创业方式的全方位增值服务。

本次招募，德必期待找到“像星星一样”闪亮的你——来吧，成为德必“星伙伴”，和德必创新服务中心一起携手共创更好的服务平台，以更加优质的产品，更加贴心的服务，更加愉悦的办公体验，为我们亲爱的客户创造更多惊喜！

欢迎咨询：德必创新服务中心
电话：4008-225-315
邮箱：service@dobechina.com

你也可以“扫一扫”联系人：



DOBE NEWS 德必动态



意大利米兰市议员来访长宁德必易园

3月4日，意大利米兰市议员Cristina Tajani在意大利驻沪领事馆领事Eugenio Palagi和上海设计之都促进中心副秘书长潘瑾女士的陪同下来访长宁德必易园，德必集团总裁贾波随行接待。

Cristina Tajani议员对德必易园的设计赞不绝口，贾波向来自意大利的客人们展示了德必的发展历程，并重点介绍了德必在佛罗伦萨承办的中国首个海外文化创意产业园区——上海佛罗伦萨·中意设计交流中心。中心是首个在欧洲建立的创意设计产业发展基地，将搭建起设计之都上海与文艺殿堂佛罗伦萨之间的城际交流窗口。

长宁区副区长解冬等领导参观法华525创意树林

3月5日，长宁区副区长解冬、商委副主任吕苏宁等一行5人参观考察了德必法华525创意树林。解冬对园区充满禅意的空间表现出了浓厚的兴趣，并与园区德国影擎广告负责人进行了深入的交流，表达了对外资企业在上海发展的关心。

解冬参观完后说道，长宁区以前关注“发热”（纳税多）的企业多些，比较务实。以后也要多关注“发光”的企业。德必总裁贾波表示，很多发光多、发热少的产业实际上是新兴产业，代表着未来，需要培育。“发光和发热”交替发展互相支撑，才是一个区域可持续的良性发展模式。



大众点评确认腾讯入股20% 共同打造O2O生态圈

2月19日下午，德必园区企业大众点评与腾讯在长宁德必易园召开了新闻发布会，正式确认腾讯入股大众点评，占股20%。

通过此次合作，大众点评在本地生活O2O领域超过十年所积累的海量优质内容、用户及线下商户等领先优势将与腾讯的QQ、微信等产品进行深度合作，为用户提供更加优质的本地生活服务。

大众点评CEO张涛表示，在腾讯投资和入股之后，大众点评继续保持独立运营。同时，双方联手后，将会共同携手打造成为中国最大的O2O生态圈，为广大用户提供更优质的本地生活服务。

WEIBO 微博扫描

@大宁德必易园：近日，由中共上海市经济和信息化工作委员会、上海市经济和信息化委员会等联合主办，闸北区商务委、大宁德必易园等承办的“走进产业园，服务中小微”——中小企业发展服务志愿团“走进园区”系列活动之“德必”专场在大宁德必易园隆重举行。



@德必：德必与B座12楼已经正式展开合作。B座12楼作为以关注创业、投资咨询为主的平台，会定期发布创业、投资咨询相关博文，以故事的形式，从不同的角度解析在创业、投资过程中所遇到的不同状况，并定期举办线下活动帮助创业者。



@Workface：3月8日，傅佩荣在大宁德必易园德必·蒲公英会议中心《哲学与人生》的讲座里说，适当的关系要找到一个稳定的模式，长期维持。真诚而理性，温和而持久。



@水分子爱心志愿者服务社：在春暖花开之际，水分子将募集到的25000元爱心基金汇款到了福建简单助学的对公账户上，为32名当地贫困儿童落实了一年的学费。水分子始终透明、公开做公益，接受全社会的监督。



“小时代”的开始

一个同学投资了电影《小时代》，所以去看，算是捧场。看了一半，我就看不下去了。对我这个奔5的年龄，又是男人，Oldman，这部电影实在太无聊。

但这并不妨碍它是中国电影史上最赚钱、最叫座的影片之一。

后来，她又跟随投拍了《小时代2》。又是风靡一时，大卖。

前几天晚上，很晚，几个同学聚会，打电话问她在干什么，她说，在忙《小时代3》，过几个月就上映！

????!!!

世界电影史上，这个么快速的连续推出系列电影，都是小投资，都叫座的，几乎没有过

专栏作者：波波

邮箱：jiabo@dobechina.com

成功的先例。但是《小时代》做到了，而且几乎可以可定《小时代3》必然还会很叫座。

这背后一定有特别的原因。前几天听了长江商学院陈龙教授的分析课才恍然大悟。

“小时代”是一个新时代的开始，和传统的电影根本不是一个思路。

一般的电影，是做内容产业的，风险很大，因为没有放映前，没有人知道会有什么结果。即使牛逼如冯小刚，中国导演界的赚钱之神（与华谊兄弟合作，在中国首创的植入广告模式，在电影发行前就收回了全部投资），也在《1942》上栽了跟头，票房远远低于预期，据说东家华谊兄弟赔了不少银子。在中国这个不成熟的股市上屡创奇迹的华谊兄弟（市盈率近百倍，却不知道怎么持续赚钱），对自己的票房也没有把握，戏称：华谊兄弟的电影是有大小年的（所以华谊兄弟要学习迪斯尼模式，搞电影主题公园，搞多元化发展）。更不要说老谋子（张艺谋），

陈凯歌等，虽是大牌，也经常拍赔钱的电影。《泰囧》虽然火爆，票房过10亿，但成功也是一种偶然，因为他并没有发展出一种可复制的模式。最悲催的大概是美国梦工厂了，1994年由斯皮尔伯格、杰弗瑞·卡森伯格和大卫·格芬三位世界电影界顶尖高手联合创立，最终却难以为继，2005年不得不卖给了维亚康姆媒体集团。

而走院线模式的如博纳影业，万达院线，实际上是重资产路线，总资产回报率并不高，也谈不上是电影产业的核心。

目前为止，全世界范围来看，包括好莱坞在内，没有一家做电影内容的公司可以持续稳定的赚钱，没有人敢对一部没有正式投拍的电影说票房一定火爆，一定赚钱。

然而，“小时代”却可能创造了一个崭新的模式，一个新的时代。这是一部真正属于“私人订制”的影片，可能是世界上第一部先有票房和观众，然后才开始拍片的电影。

《小时代》原本是网络作家郭敬明的一部网络小说，这位1983年生的年轻作家，在网上有5000多万名粉丝读者，主要都是少男少女。《小时代》由郭敬明自编自导，由乐视影业、乐华

娱乐等投资。他们在网上建立的粉丝群，让大家为如何拍这个电影出主意，拍摄期间，郭敬明就不断在网上的粉丝群里发布各种海报、拍摄花絮以及电影预告片。上映前还发布了6首相关主题曲等。事实上还没有线下发行就网上提前预定了数百万张票，看完电影还有线上交流的群……就连郭敬明的身高（这哥儿们实在是给全中国男人增加自信，只有1.47米），也成了炒作热门话题，声称只要比郭敬明还低的男生，可以免票观看电影。这是一部为少男少女网络粉丝订制的电影。

说白了，就是用小米手机的做法做电影。

乐视影业说自己是“互联网时代的2.0电影公司”。2013年仅《小时代》及《小时代2青木时代》获得近8亿票房，《小时代》首日7300万票房创造国内2D电影首日票房纪录。两天过亿、三天过两亿、六天过三亿的速度也位居内地影史前三位。2014年乐视影业目标市场份额中国第一，霸气十足的颠覆。（让老电影人情何以堪）。（互联网思维——我们在电影行业又遇到她！）

小时代——订制时代，互联网原住民的时代。

2014年德必提出来“向80后学习，拜90后为师”。听说某著名大学的EMBA课程里也提出来，要在公司里请90后“反向教育”企业高管。

我这个oldman不知该叹气，还是该欢呼，反正一个属于“小时代”的时代，开始了！

——我们还是欢呼吧，这似乎是唯一正确的选择。

ENTERPRISE 企业之星

时序传媒： 成长的轨迹

“天下莫不沈浮，终身不故，阴阳四时运行，各得其序”，名字源自《庄子·知北游》的上海时序文化传媒有限公司，从德必运动LOFT到大宁德必易园，从十几名员工到四十几名员工，从原先的100平方米到现在的400平方米。这样的成长和进步的背后，又有着怎样的机缘和努力呢？

无法阻挡的创业决心：又是司令又是兵！

张波，作为时序创始人之一的他，时序文化传媒面对这些年的成长与收获，他感慨最深的是当年创业的决心。从大学毕业之后，就一头栽进了广告圈，进入了4A级的广告公司。在4A广告公司待了三年，张波就萌发了辞职创业的想法，但被家人拦住，家人认为他还需要更多的经验和历练。他深思熟虑之后，选择继续工作，直到第六年，当初的创业梦想依旧在脑中，于是他找了另外两个同样也来自4A广告公司和媒体咨询公司的朋友，正式开始创业。

成立于2010年，最早的时序文化传媒，专注在品牌建设的领域。凭借在行业内丰富的资源与人脉的积累，公司的业务运作开始走向正轨。三个合伙人，一个人对内进行核心战略构筑，一个人负责平面设计，张波则是负责对外的市场与运营。这三人齐心协力，既忙碌也充实，用张波的话来说，创业的人好像都有这么个阶段——即当司令又当兵。

人才！态度比技术更加重要！

这几年的创业经历，张波感触最深的是，好的企业最重要的资产其实是人才。技术固然重要，但一个人的技术和专业能力是可以通过学习来提升的，而态度却很难通过后天的学习来改变。

张波说：“这也正是为什么我们喜欢招应届生的原因”。他举例说，当年刚创业的时候，时序文化传媒招过一个应届的毕业生，这个女孩态度非常好，很认真很踏实，一开始是做行政的，毫无广告行业背景的她后来经过不断学习努力成为AE，直到今天是总经理助理；另外还有一个设计师，上海大学毕业的，当时来面试的时候，被问到为什么会选择一家小公司时，那个设计师说，想看看这家小公司未来能发展成什么样子。

有时候，小公司对人才来说，意味着更快的成长和更多的学习机会。

在时序文化传媒工作，创新驱动是我们的核心价值，创新、追求完美、不是向传统和竞争对手发起盲目的挑战，而是适合于客户。时序愿意花出更多时间来倾听、理解、发现和思考客户的需求。在这种的需求背后，是否还有更深层次的创新机会，投入是否能在配称的资源整合中转化为更大的回报。这也是专注而务实的态度造就的企业文化。

察时变，因势而利导，蓄势而发！

随着时间的推进，他们三人深知以原来丰富的广告客户资源，总有一天会消耗殆尽，什么时候才能真正面向市场、接受市场的考验呢？

在忧虑中不断的探索，时序提炼出了更加深度的服务，除了对品牌内涵与形象的包装与设计外，更重要的是用深度调研去更好了解产品，到生产产品的工厂去，关心产品，从产品本身出发，与产品、用户充分互动，从而帮助客户提升品牌价值。同时，在营销上，对渠道的突破也让时序在市场上重新杀出了一片新的天地，时序文化传媒开始涉及电视栏目，铺开了更广的面来让产品有更充分的展示。

这些努力，都让时序文化传媒稳健而迅速的成长着，张波开心的说：“就像与德必共同成长一样，这些年来时序看着德必的园区越来越多，服务越来越好，我们也在不断的努力着，从最早只有十几名员工到现在已经有了四十几名员工，也从原来的运动LOFT一百多平的办公室搬到了大宁德必易园四百多平的新办公室。我们也期待，时序文化传媒能够在更大的舞台上获得更好的成长！”

Horae时序
创新驱动力

Name: 上海时序文化传媒有限公司
Add: 大宁德必易园E座415室
(闸北区彭江路602号)
(本栏目与上海创意产业品牌推广子平台联合主办)

SERVICE 七大增值服务

2014工商注册新政策之 最新解读

自今年3月1日起，工商部门开始启用最新版的营业执照，登记制度改革已经全面实施，内容包括公司注册资本由实缴登记制改为认缴登记制，企业年检制度变为企业年报公示制度等。新版营业执照有5大不同点，本文将为您一一讲述。

一、版式与要素

现行营业执照共分15种，版式各异，规格大小也不同。根据工商注册便利化的要求，工商总局将营业执照种类减少到了8种，版式统一为一种，规格统一为正本A3大小、副本A4大小，记载事项由8项到10项精简为6项到8项。统一后，公众可通过新版执照上的“类型”一项来区分不同市场主体。

对于在3月1日前成立并续存的企业，仍可以继续使用原版营业执照，但使用期限不得超过2015年2月28日。除办理工商登记业务时换领，企业可以向工商机关单独提出申请换发新版的营业执照。

二、二维码执照

新版营业执照上还设置“二维码”栏，明示企业信用公示系统网址，用手机一扫便可知晓执照真伪及企业信用情况。

三、认缴注册资本

据了解，工商登记制度改革全面实施后，公司注册资本登记条件也随之放宽。除银行业金融机构、证券公司等27个特定行业仍需实缴注册资本外，其它类型企业的注册登记门槛都将降低。取消最低注册资本的限制，不再限定公司设立时全体股东（发起人）首次出资比例，不再限定公司全体股东货币出资金额占注册资本的比例，不再限定公司股东缴足出资的期限。

企业登记注册的流程也将更为简便。经过五个月的施行，上海自贸区新注册企业呈倍增态势。截至2月28日，上海自贸区新设企业6610户，其中内资企业6100户，外商投资企业510户。目前，所有新设公司制企业均实行了注册资本认缴登记制，但未出现注册资本虚高或虚低的现象。

同时，“宽进”之后将会“严管”，工商将建企业失信“黑名单”，向社会公布，提高企业“违法成本”和“失信成本”。

四、一家公司可一照多址

企业对注册登记的住所条件也将有所放宽，在新版营业执照上则体现为“一照多址”或“一址多照”。

工商登记制度改革前，注册登记规定对于场所的要求较为严格，且通常一个具体地址仅能登记为一家市场主体的住所，这就增加了一

些拥有多个经营地点的企业办理手续的难度。例如，一家房地产公司会有多个楼盘，在改革前“一照一址”，房地产公司各楼盘所在地都需要设立分公司或分支机构，提交相应材料，办理营业执照；改革后，在该房地产公司的营业执照上，将可填写多个地址，省去了很多手续，提高了效率。不仅如此，未来，在同一地址办公的几家企业在各自的营业执照上，也能同时采用该地址作为企业住所进行登记。

五、无年检

3月1日起，企业年检将改为企业年度报告公示制度。企业每年在规定期限内，向工商机关报送以公司股东（发起人）缴纳出资情况、资产状况等为主要内容的年度报告，由企业对年度报告的真实性、合法性负责。任何单位和个人均可通过系统进行查询。新制度推行后，工商部门对未按规定期限公示年度报告的企业，列入经营异常名录；企业若存在违法违规行为，情形严重的也将被列入“黑名单”，形成“一处失信，处处受限”的约束机制，引导企业诚信经营。

此外，工商部门还将推行电子营业执照和全程电子化登记管理系统，全面实现网上申报、网上受理、网上审批、网上发照、网上查档的电子化登记管理模式。此举可降低行政成本，更加便民利民。

德必七大增值服之创业服务：德必集团致力于打造全方位的创业生态圈，借助各方资源，为创业者提升核心竞争力，助力其健康成长。

德必创新服务中心联系方式：
电话：4008-225-315
邮箱：service@dobechina.com

1.12亿
音乐著作权许可收入2013年达1.12亿元

据中国音乐著作权协会透露，2013年该协会音乐著作权许可收入达1.12亿元，其中已有82.23%为著作权人进行了分配。据了解，去年音著协音乐著作权许可收入主要来自于网络、出版、广播、航空、酒店、零售、餐饮、娱乐等各行各业。

340亿
移动游戏呈现进发趋势逼近端游总收入

2013年，全球玩家在游戏应用方面的开支达到160亿美元；而不含游戏应用的整体电子游戏消费则高达340亿美元。PC仍是网游的主要平台。截至2013年11月，国内移动游戏产值已达84亿，全年产值或将达到100亿。目前全国玩家人数达到3.2亿，其中付费玩家为2700万人。以目前发展形势来看，今年行业收入更有望达到180亿元。

（本栏目由德必文化创意产业研究院供稿）

谁是你的创业导师

创业者需不需要导师？

我经常拿这个问题问我身边刚创业的小伙伴们，得到的答案是：很需要，但可遇不可求，创业导师满天飞，能不能来点靠谱的！

大佬来也

现在社会上创业导师很热，最著名的有李开复的创新工场、牛文文的黑马营、袁岳的飞马旅等，他们推行的都是大佬模式，社会上那些知名的企业家都是他们请来的创业导师。

对于那些如雷贯耳的名字，我等小辈确实很想接近，将创业困惑一股脑的倒给他们，渴求得到他们的一一解答。但往往事与愿违，大佬们之所以是大佬，时间是有限的，能陪你吃顿午餐已经不错了，让他们隔三差五的来你公司指导，或者电话一打就能通，那是万万不行滴，这比叫兽回地球的概率低多了。

况且，大佬们的建议是不是真适合你这个小公司，真要费心思量量，前两年有个大佬出了一本书叫《我的成功可以复制》，我表示极度不屑，创业不是编程代码，面临情况千差万别，如果可以原样拷贝，相信这世上遍地都是千万富翁了。

除了大佬，各级政府、各类组织，都在加速炮制自己的创业导师，只要稍微能叫得响名气的企业家，都被请来当创业导师，创业顾问，当然，这些人在被安排下，一般是顾得着就问，顾不着就不同

了。

让我那些创业的小伙伴们情何以堪，怎敢拿着他们顾问来的“妙计良方”用于企业实践。

我佛慈悲

当然，也有特别幸运的，比如前面那个写《波波茶馆》的波波和我。

波波在2003年的时候特别郁闷，企业发展遇到了国家宏观调控的大势，内部管理也是矛盾重重，心情低落的一度心脏不好，去医院打点滴。

但这个时候，他神奇般的遇到了严先生，一个台湾著名企业的高管，也是他的客户。这个不一般的客户在生意结束后，“看上了”波波，他让波波去他家一趟。

波波虽疑惑重重，但还是如约上门。进门后，严先生没有热情的招呼他，而是继续趴在墙根，帮助可怜的小蚂蚁搬家，这一幕深深的刻在波波脑海里，心想一个大公司的老总，怎么有空干这个？

严先生没客气，直接要求波波做他的学生，他要向波波传授佛学，“兼带”讲述企业管理，正满腹困惑的波波看在“兼带”的份上，就答应了他。

这一应就是三年，三年中每个星期，风雨无阻，波波都要按时来到严先生的家里听他讲佛法，以及他在企业沉沉浮浮这么多年的管理心得。

这三年，带给波波改变是颠覆式的，他的心性、视野、修为都上了一个台阶，此后企业的发展虽时有坎坷，但却阻挡不了前进的脚步。

永记师恩

这种天上掉馅饼的事，也神奇般的降临在我身上。

早在2002年，当我还是一名记者的时候，采访了一个人，他的名字叫吴瑜章，时任沃尔沃卡车公司大中华区常务副总裁兼首席运营官，说白了，就是大中华区实际负责的一把手。

那个时候的沃尔沃卡车在中国刚刚开始风生水起，全是因为吴瑜章的成功运作。此人说来不一般，14岁留学美国，16岁到亚利桑那州的凤凰城开中餐馆，25岁，吴瑜章作为第一批海归，回到北京，担任美国一家小型涂料企业的市场代表。1997年，他去了在中国十几年踌躇不前的沃尔沃集团，说是集团，实际在中国就几个人，短短5年，将沃尔沃在中国的销售额从1000万提升到20亿元人民币，连续8年，沃尔沃都是欧美进口重卡在中国市场的冠军。

吴瑜章不仅企业做得好，古文功底颇深，逢年过节，遇着喜事国家大事，他都会做诗一首，发给亲朋好友，在业内颇有影响。

出于对他个人传奇经历的好奇，采访前我做了功课，采访后，我没急着赶回去写稿，而是和他海聊了一会。没想到，这一聊，竟然聊到半夜，第二天，我刚上班，他又把我叫到旁边的“全聚德”继续聊。

第二次聊完，他就直接和我说，你能不能做一份《物流专刊》，为物流业内企业服务，我可以全力帮助你。

那个时候的我正血气方刚，一肚子热情，毫不犹豫的答应了。这一应却改变了我的人生，吴瑜章开始带着我全国各地飞，去见中国物流界最顶尖的人物，并和他们深度攀谈，那是我最快乐的时光之一，当时的我就像一块海绵，不断吸取他们关于经营企业的真知灼见，堪比最好的EMBA课程。

记得有一次，我们去深圳拜访中集集团总裁麦伯良，在明媚的海景办公室，麦总慢条斯理的和我们闲聊他经营企业的心得，聊他是如何把一家濒临倒闭的企业带到世界第一的集装箱企业的位置的，听得我心惊肉跳，每句话每个字都不愿错过。从那一刻起，创业的种子在我心里悄然萌芽。

回去以后，我向吴总提了一个“无耻”的要求，他每次来上海出差，必须给我2个小时的时间，向我传授他企业管理的心得。让我意外的是，吴总毫不犹豫的答应了。

此后的两年中，吴老师每次来上海，都会雷打不动的约上我，去他酒店的房间，给我讲授，他是如何运作一个跨国大公司在中国的发展。每次，我们都会聊到深夜，那一个个五星级酒店的窗外，仿佛能看到星星的光芒。

2008年，贵为沃尔沃全球副总裁身份的吴老师，又做了一个惊人的决定，辞职下海，创办属于自己的二手车网站。受他的影响，我也辞去了媒体的工作，和波波一起干了。

创业艰辛，我们都在各自的路上埋头苦干，忽一日，听说他的二手车公司突然倒闭，觉得甚是意外，仔细一打听，他把在跨国公司的那套管理用在



初创小企业身上，成本控制不住，现金流断裂了。

公司关门后，他回了美国，走之前没有和任何人打招呼，作为一个如此要强的人，他选择了悄然离去。

但是，我一直在找他。在我心中，一日为师，终身为父，他永远都是我的老师。

如果有人去洛杉矶，在街上碰见他，记得给我捎个话，他当年发到我手机上的诗歌，我都下载了下来，请人做成了一本诗集，准备漂洋过海送给他。

文 / 万里江

麻辣点评：

创业导师：私人订制的创业课！

——创业是个技术活儿！

不用说，大家普遍认可这种观点。要不然不会有那么多MBA/EMBA总裁训练班以及各种类型的创业训练营。所谓技术。就是可以通过学习掌握的能力，它和《最强大脑》节目中独特脑力极限有所区别，毕竟天赋很难“学习”而“技术”则可以。

心理学领域对“学习”的研究，占主流思路与时下流行的“训练营”是相似的，那就是传授知识，技能，经验；通过经验的快速认知和顿悟，避免了心理学家们所谓的“试错”，通过学习避免“挫折”。

如果一只小白鼠在笼子里走过一定线路才能找到食物，那么作为人，我完全可以先知道路径，那就避免了之前的100次试错，节省下来的既有精力，也有财力！这一学习方式的建立本身是有科学基础的。

但为什么老万对“创业导师”情有独钟呢？

这来自于心理学的另一种学习理论，他遵从“人文主义”学派的思路，一切依据“自身潜能”而非“他人经验”开展。

导师是自己选择的，课程是自己要求的，办杂志的任务是自己愿意做的，而不是老师强行要求的作业。一笼统的“创业学习”规划都是自己制定的，导师只不过是恰当地担任了回答问题的高级私人顾问和咨询师的角色，从这个角度而言，必然更受欢迎！

批量化工业线上的时装，自然不如高级定制来的昂贵。他们的体验也就区别在这里！未来，也必将会催生出一个创业的“高定”产品，甚至时代！

文 / 段然

栏目介绍：

“江湖段子”作为2014年《德必荟》的全新栏目，由创业服务者万里江执笔记录下企业家的创业故事，由华师大心理学专家段然进行创业心理点评，为您解读创业这片江湖上的故事。

作者简介：

万里江
德必集团 执行总裁

段然

心理顾问，科普作家。华师大修习“应用心理学研究生专业”并锁定“普及心理学”。曾创办心理学网站，后专注心理学科普教育与服务，生活心理读物《呸，你才有病！》即将出版。

STAR 明星员工

让人安心的技术宅男 ——炫伍数字科技 李超



所在公司：上海炫伍数字科技有限公司

所在园区：沪西德必易园

腾讯微博：@imobilestar

职位：技术主管

责任感 技术宅 专注 不文艺
闷骚 适应 强迫症 沉稳

Q：首先请介绍下你在公司具体负责哪方面的工作？

A：目前我在炫伍数字科技主要负责技术管理，日常工作主要是了解客户需求、编写代码、客户端和服务器端管理、技术支持。

Q：工作当中有什么让你觉得非常有成就感的事情吗？

A：就像老话说的那样，兴趣是最好的老师。当工作的内容刚好是兴趣所在的时候，其实工作就变成了一件让人特别愉悦的事，当工作中出现的一个个技术问题被解决的时候，会给人很强的成就感，而这种成就感又促进自己去做更多的探索，去完善自己，应该说这是一个良性的循环。我觉得自己很幸运，工作带给我的成就感，让我每天都能充满干劲，并且非常快乐。

Q：同事相处间，工作当中有没有发生过什么让你特别感动或者难忘的事情呢？

A：在日常工作中，我们的工作团队分工明确，各司其职，大家都很勤劳，正是大家的付出，让团队很好的运作，能保质保量完成项目，大家在日常工作建立了信赖和依靠，总之，大家辛苦了。感谢这样的团队能够在身后默默的支持我。

Q：对园区的感觉怎么样？

A：沪西德必易园环境非常不错，十分有设计感。

我们公司在B座5楼，门口有一个花园平台，种满了绿草，开门就能见绿，赏心悦目啊。德必的服务也很到位，处处体现着人性化。

Q：平时有什么爱好？或者运动解压的方式吗？

A：我的兴趣爱好挺广泛的，比较喜欢运动，只要是运动类的，我都会一点，但都不算特别精通。工作了以后比较忙，横向发展的趋势比较明显，估计是要抽时间出来改变下这个发展势头，以后会加强锻炼的。

Q：为什么选择来到上海，感觉还适应吗？

A：之前没想过来上海，后来来了以后慢慢适应了这个城市的节奏，让我这个有小城镇情节的人感受到了这个城市的活力、现代化和便利，我觉得上海很适合年轻人去实现自己的梦想。

Q：未来的人生目标是什么？

A：将来在实现个人价值的同时，我希望能因为我的努力让身边的事物变得更加美好、便利，能利用现代的科学技术给大家美的、实用的东西。

德必荟 微信公众账号

您身边的文创产业信息服务平台



扫一扫
加入我们吧

“德必荟”微信公众号实时推送文创产业信息、创业故事、活动公告等各类新鲜、前沿、实用、有趣的内容。功能强大的“德必荟微站”，让您轻松找到办公及活动场地；一键享受找政策、找资金、找项目等各项服务；随时掌握文创活动信息，并可即时报名。

德必
For Creative | 助力中国创意

Activity 活动



《炒的菜、新鲜的、网上买》俱乐部第 F127 期主题

对于白领女性来说下班后终于可以甩脱高跟鞋歇一歇了，但是如果有家庭的话，意味着还有至少一张嘴等着米开锅，菜下肚。对于上班族而言，“买汰烧”是一件多么繁琐的事。那么，有没有一种服务，可以省去前面，洗，切，上街跑的环节，直接下锅炒，而且食材健康，新鲜！

创始人俱乐部力邀了卡卡鲜的创始人唐勇，与大家分享在如何通过净菜电商的服务模式节省万千女性的烧菜时间，同时保证食材的健康，新鲜！

主讲人：卡卡鲜 创始人 唐勇
时间：3月 18 日（周二）19:00—21:00
地点：长宁德必易园萃德厅
(安化路 492 号 A 座 8 楼)
费用：100 元 / 位



【321 中国创业节】飞马学堂公开课：移动未来 大势之趋

3月 21 日第二届中国创业节《无线推新中国服务》在嘉定盛大举行，飞马学堂作为飞马旅旗下机构，致力于整合优势企业资源，提供全实践性的培训服务。此次飞马学堂将特邀资深电商专家为大家分析无线时代的未来趋势及潜在的商机。

课程模块
公开课一：3月 21 日 13:30—15:30
无线时代下创新营销的新趋势
公开课二：3月 21 日 15:30—17:30
指尖上的商机

课程安排
(1) 时间：2014 年 3 月 21 日（周五）
13:30—17:30
(2) 地点：嘉定区金沙江路 3131 号
电子商务创新园

(3) 适合企业：连锁经营行业、零售业、服务业、制造业和外贸类企业
(4) 适合对象：创始人、总裁和总经理

报名方式
邮箱报名：xuetang@feimalv.com
报名时请提供：公司名称、姓名、电话、职位和邮箱
报名费用：免费
报名截止日期：3月 19 日

BBS 公告

漕河泾德必易园户外 LED 大屏广告对园区企业开放

漕河泾德必易园，定位于文化创意产业园区的新媒体产业园，地处上海传统中心区域徐汇的核心位置，毗邻上海南站，地理位置优越，人车流量巨大。现漕河泾德必易园 LED 大屏广告面向园区企业开放。

详情请洽：4006-525-777



德必园区数码海报屏对园区企业开放

作为专业的创意园区媒体网络，德必园区数码海报屏能够精准接触客户群体，覆盖最具价值的消费人群。同时，德必超强的媒体管理系统，超强的专业服务团队更是企业宣传的坚实保障。现诚挚为有广告需求的园区企业提供服务。

详情请洽：4006-525-777



德必招聘，推荐有礼

德必 2014 年招聘季拉开大幕，现诚招以下职位：
市场策划主管（品牌市场部）
参与前期的项目规划，负责招商物资策划。

创新服务项目经理（创新服务中心）
根据集团公司入驻企业需求，开拓创新服务项目，全面负责项目的策划、执行、反馈；负责研究各项适合企业的扶持政策，包括

国家级、市区及区级。

前端开发工程师（熊猫大侠云服务项目）
云 OA 系统前端页面的开发，前端架构梳理，通用组件开发，多浏览器兼容测试与调优。

软件 UI 设计师 / 工程师（熊猫大侠云服务项目）
参与产品规划构思和创意过程；为云 OA 提供 web, 移动终端不同展示风格的 UI 设

计；设计软件的人机交互界面结构、用户操作流程等。

移动终端工程师（熊猫大侠云服务项目）
完成云 OA 系统 android 客户端程序的开发；完成 iphone/ipad 客户端程序的开发；配合其他部门，提供产品相关技术支持。

欢迎大家向德必推荐人才，推荐有礼
详情咨询 & 简历投递请发送至：
even@dobechina.com

咨询及报名方式：
德必创新服务中心
电话：4008-225-315
邮箱：service@dobechina.com

虹桥德必易园·2014新作

- 单元面积 100-7280 m²
- 层高 4.0 米
- 多功能会议中心
- 精品健身中心
- 时尚白领餐厅
- 垂直天井



021-51001919
上海市吴中路 1189 号
www.dobechina.com

